

Advisory

pwc

*Binnen het werkveld
Advisory zijn er de
volgende groepen:*

- *Commercial Sector (CS)*
- *Financial Services (FS)*
- *Public Sector (PS)*
- *Deals & Crisis (D&C)*

Commercial Sector

Binnen Commercial Sector houd je je bezig met prestatieverbetering. Alle CS-sectoren hebben continu te maken met veranderingen. Dynamiek op afzetmarkten en aan toeleveringszijde, concurrentie en (de-) regulering vragen om voortdurende scherpte en reactie. Prestatieverbetering bereik je door het verbeteren van de omzet, kostenreductie en het optimaal beheersen van kasstromen. Risico's maximaal managen, 'in control' zijn en maatschappelijk verantwoord ondernemen zijn daarbij niet meer weg te denken. Succesvol presteren staat of valt uiteindelijk met het verandervermogen van de professionals in de organisatie.

Je gebruikt een multidisciplinaire aanpak voor het identificeren en implementeren van maatregelen bij prestatieverbetering. Het (her)inrichten van businessmodellen, organisatiestructuren en (operationele en financiële) processen en het opzetten en implementeren van prestatie management, informatietechnologie en risicomanagement zien wij als uitdagingen.

Financial Services

Bij Financial Services denk je onder andere na over een gezonde toekomst voor financiële instellingen op de lange termijn. Financiële instellingen hebben zich de afgelopen periode vooral gericht op overleven met een focus op de korte termijn. Het is voor instellingen verleidelijk om te stoppen bij een quick fix, met vaak verstrekkende gevolgen voor stabiliteit en winstgevendheid op de lange termijn. Banken en financiële instellingen willen/moeten terug naar het klassieke bankieren. Hun klanten zijn afkerig geworden van complexe financiële producten en banken zijn geconfronteerd met de risico's van het verpakken en doorverkopen van kredieten. Kostenreductie is essentieel, maar alleen succesvol als deze duurzaam wordt toegepast. Besparingen kunnen namelijk ook groei stimuleren. Om te overleven zoeken banken en verzekeraars naar de juiste strategie. Een dilemma is dat ze kapitaalrisico's moeten verminderen, maar

ook de opbrengsten op peil moeten blijven. Het nieuwe financiële landschap vraagt een cultuur- en gedragsverandering van financiële instellingen, die hun merkwwaarden moeten definiëren. Wij bieden bedrijven daarbij ondersteuning via het uitrollen van interne waarden en gedragsindicatoren. Het blijven ontwikkelen van kostenbewustzijn bij financiële instanties is nodig om op de lange termijn succesvol te zijn.

Public Sector

Efficiënte, effectieve en klantgerichte publieke dienstverlening van bedrijven in de Public Sector wordt jouw speelveld. Beleidsresultaten, afweging van risico's en inzicht in besteding van gelden worden steeds belangrijker. Nieuwe wet- en regelgeving stelt toenemende eisen aan de organisatie, bedrijfsvoering en competenties. Organisaties moeten proactief inspelen op deze ingrijpende veranderingsprocessen. Welke strategie en uitvoering sluiten optimaal aan bij de veranderde vraag? Hoe bereik je maximale klanttevredenheid?

De Public Sector groep van PwC biedt dienstverlening aan de verschillende sectoren van de Nederlandse overheid. Denk aan ministeries, ziekenhuizen, woningcorporaties, vastgoedorganisaties, gemeenten, provincies, onderwijsinstellingen en maatschappelijke organisaties. Strategie en beleid, financiële vraagstukken en kostenreductie, governance, informatiemanagement en IT-security, verandermanagement en subsidiemanagement zijn onderwerpen waarbij we vaak ondersteunen.

Daarbij vervullen de professionals meerdere rollen: adviseur, onderzoeker, procesbegeleider, quality assurance manager, projectleider, programmamanager of trainer. De opdrachten voeren wij in nauwe samenwerking uit met medewerkers en leidinggevend bij de klant.



Deals & Crisis

Deals

Als specialist combineer je vakkennis én diepgaande kennis van industrieën en sectoren. Alles staat of valt met goede timing en planning. Of het nu om het verkopen van de onderneming gaat, het nemen van een (minderheids)belang, het doen van een strategische acquisitie of het aangaan van een alliantie. Hoe complex ook, in alle industrieën heeft PwC klanten die succesvol worden begeleid.

Technologische ontwikkelingen, globalisering, de regulering en vergrijzing maken strategische (her) oriëntering van bedrijven noodzakelijk. Gevolgen zijn acquisities, het verkopen van bedrijfsonderdelen, het aangaan

van allianties en transacties op de (inter) nationale kapitaalmarkten. Het minimaliseren van risico's en kansen zien voor maximale waardevermeerdering spelen hierbij een grote rol.

PwC zet daarop expertise in. Denk aan het ontwikkelen en implementeren van een strategie, corporate finance, due diligence en waardering dan wel accounting, structurering en integratie. Transacties worden van alle kanten geanalyseerd. Van de regelgeving en de fiscale en internationale aspecten tot ICT én betrokken medewerkers.

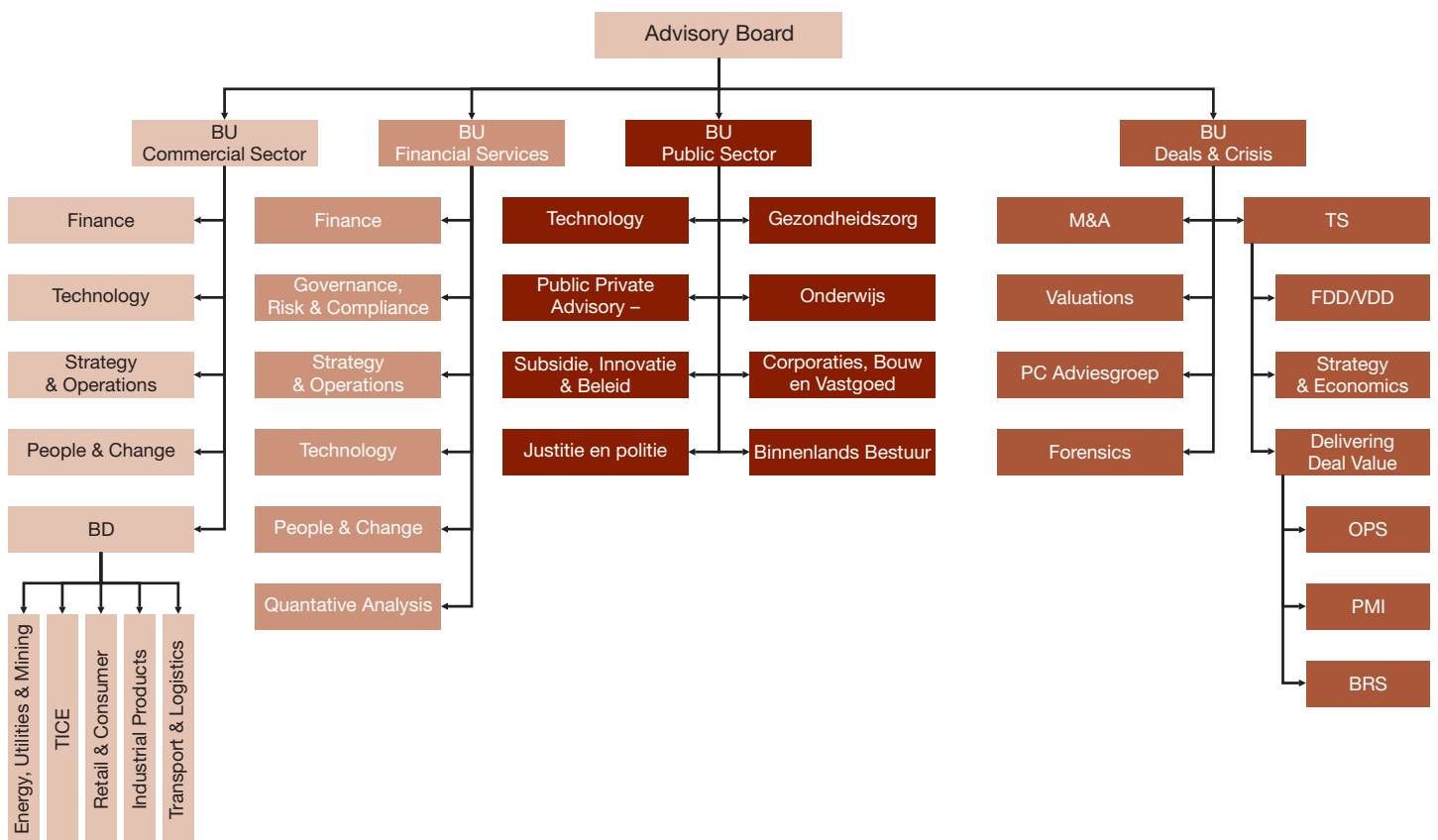
Crisis

Je geeft specialistisch advies en ondersteuning bij een crisissituatie als fraude, een rendements- of een

liquiditeitsprobleem.

Maatregelen die horen bij een crisis zijn sanering, financiële herstructurering of forensisch onderzoek. Samen met de klant onderzoek je het probleem en wordt een strategie ontwikkeld om risicobeheersing te verbeteren.

De specialisaties binnen deze groepen zien er als volgt uit:



Kijk voor meer informatie op pwc.nl